



ТАНДЕМ ТРЭК

АУТСОРСИНГ ЛОГИСТИКИ

оптимальное решение по перевозке
автомобилей и

дополнительный инструмент для продажи авто
с доставкой и он-лайн продаж

ТАНДЕМ ТРЭК и Партнерская программа





“Сегодня на рынке” идет работа на отложенный спрос 2022г - мест нет / логистика перегружена

1

Автосалоны активно включились в покупку продажу новых китайских авто. И не снижают перевозку подержанных авто.

2

Производители в РФ наращивают производство автомобилей и обновляют свои планы на 2024 год.

3

Проблемы логистики сегодня нужно решать самостоятельно, и автопродавцы часто стоят перед выбором выстраивать и содержать свою логистику или нанимать перевозчиков.

Мы продолжаем возить автомобили в любых направлениях от одного автомобиля до сотен. Ожидание на отправку от двух недель в ноябре, вернулось к нормальному значению - 48 часов.



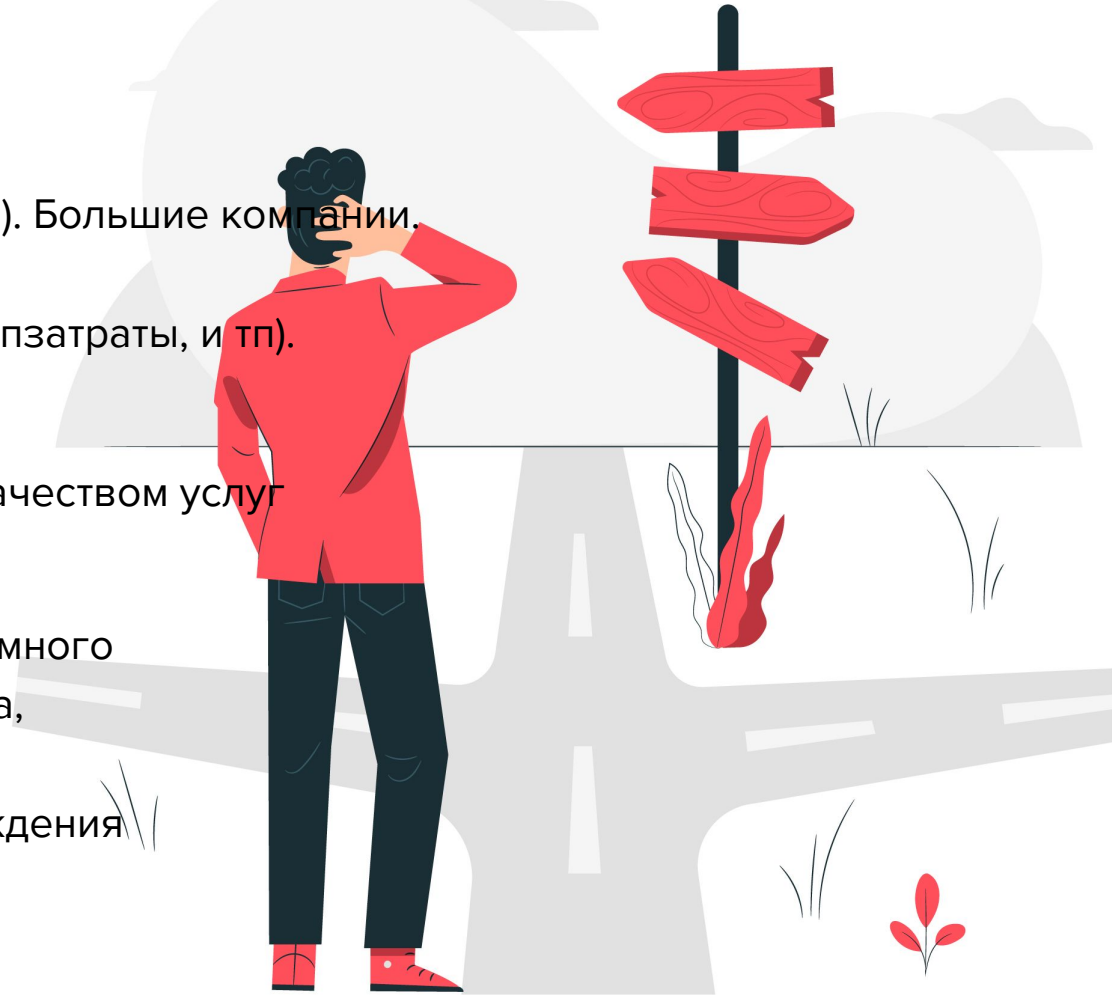
Три способа решения вопросов логистики

У компании занимающейся продажами автомобилей есть три реальных способа решить вопросы логистики:

Первый – заниматься ей самостоятельно (вертикальная интеграция). Большие компании. Это неизбежно несет очень высокие транзакционные издержки (содержание штата: водители, механик, бухгалтерия, транспорта - капзатраты, и тп).

Второй – передать на аутсорсинг одной компании, что дает умеренные, понятные и прогнозируемые издержки и контроль за качеством услуг

Третий – каждый раз обращаться на рынок в поисках нового более дешевого перевозчика. Ценовая конкуренция будет показывать немного более низкие цены, но издержки контроля качества, поиск партнера, сбор информации, коммуникации, переговоры, юридические консультирование, контроль выполнения условий договора, принуждения к исполнению контракта. Вот факторы, сводящие на нет возможное ценовое преимущество и потраченное время.





В каком случае передать логистику на аутсорсинг?

Если Вы точно не первый вариант и вертикальная интеграция вам не по формату и не по карману. Это только для очень крупных дилеров, и то как показывает практика они используют аутсорсинг.

А третий вариант - он вас сразу напрягает, или вы уже пробовали и поняли что это не ваш путь





В Тандем Трэк есть все условия для аутсорсинга логистики

Автоматизация

- 1) процессы автоматизированы под перевозку от одного авто в любых направлениях (приемка-выдача, перевозка, терминалы, документооборот)
- 2) собственный парк автобусов и эвакуаторов
- 3) подрядчики включенные в Программный комплекс логистики (TTR-Logist)
- 4) подготовка перевозочных документов
- 5) мониторинг грузов
- 6) непрерывное страхование
- 7) 14 менеджеров логистов
- 8) терминалы на 100 авто: Краснодар, Москва, СПб, Новосибирск, Тюмень, Артем (ДВ)
- 9) электронный Акт ПП (приступили к тестированию)
- 10) контроль за выполненными перевозками в ЛК

[Посмотрите
видеообзор](#)





ТАНДЕМ ТРЭК

Тандем Трэк - условия для аутсорсинга логистики

Простота и удобство / личный кабинет

Регистрация в Личном Кабинете займет 1-2 минуты. Перед вами вся информация по вашим обращениям и ваших клиентов и по совершенным перевозкам.

Сразу после регистрации у вас все реферальные ссылки на формы заявки для b2B и b2C (можно отправлять в переписке или вацап), для работы самостоятельно или по партнерской программе.

QR - code, для менеджера или компании (можно передать любому менеджеру, закрепить на компьютере, на сайте) .Не требуется обучение, интуитивно понятно, все готово за 5 минут.

[Посмотрите видеообзор](#)

The screenshot shows the TandemTrack B2B partner dashboard. At the top, there is a navigation menu with 'Главная', 'Информресурс', 'Бонус', and 'B2B'. The main content area is titled 'B2B' and contains the following text: 'Уважаемый партнер, вы выбрали программу B2B. Посмотрите наше общее [коммерческое предложение](#) для бизнеса. В этой программе Заказчиком перевозки выступаете именно вы, поэтому мы с вами заключим договор перевозки. При регистрации в ЛК у вас сформировалась партнерская ссылка. Эту ссылку можно передать любому вашему менеджеру. Вы можете формировать ваши заявки в форме, которая открывается по этой ссылке. Эта заявка всегда будет идти в работу одному и тому же менеджеру - логисту. Если у вас возникнут трудности или вопросы, напишите нам на почту: borisov.tandemtrack@gmail.com Вы также можете превратить эту ссылку в QR-code или короткую ссылку например вот на этом ресурсе: <http://qrcoder.ru/> Телефон для связи +7 (499) 460-68-91'. Below this, there is a section for the partner's referral link: 'Ваша реферальная ссылка: <https://lk.tandemtrack.ru/client-form?partner=24&program=b2b>'. At the bottom, there are buttons for 'Выгрузить Excel по текущему фильтру' and 'Выгрузить полный Excel', and a search bar with filters for 'Показать 10 записей', 'Статус Все', 'Партнер Все', and a search input field.



Все сделки под контролем в Личном Кабинете:

В Личном Кабинете отображаются все сделки и b2B и b2C и KB. Выплаты производятся по Договору.

1. Вы получаете в случае клиентских сделок (b2C) - Ответственность, безопасность, срочность, KB
2. Вы получаете в случае своих сделок (b2B) - Ответственность, безопасность, срочность

The screenshot shows the TandemTrack website interface. At the top, there is a dark header with the 'TandemTrack' logo on the left and a user profile 'Игорь Борисов' on the right. A navigation menu on the left includes 'Главная', 'Информресурс', 'Бонус', and 'B2B' (which is highlighted). The main content area is titled 'B2B' and contains the following text: 'Уважаемый партнер, вы выбрали программу B2B. Посмотрите наше общее [коммерческое предложение](#) для бизнеса. В этой программе Заказчиком перевозки выступаете именно вы, поэтому мы с вами заключим договор перевозки. При регистрации в ЛК у вас сформировалась партнерская ссылка. Эту ссылку можно передать любому вашему менеджеру. Вы можете формировать ваши заявки в форме, которая открывается по этой ссылке. Эта заявка всегда будет идти в работу одному и тому же менеджеру - логисту. Если у вас возникнут трудности или вопросы, напишите нам на почту: borisov.tandemtrack@gmail.com Вы также можете превратить эту ссылку в QR-code или короткую ссылку например вот на этом ресурсе: <http://qrcoder.ru/> Телефон для связи +7 (499) 460-68-91'. Below this text is a field for the 'Ваша реферальная ссылка' with the URL <https://lk.tandemtrack.ru/client-form?partner=248&program=b2b>. At the bottom, there are two buttons: 'Выгрузить Excel по текущему фильтру' and 'Выгрузить полный Excel'. Below these buttons are filters for 'Показать' (set to 10), 'записей', 'Статус' (set to 'Все'), 'Партнер' (set to 'Все'), and a search box.



ВЫГОДЫ ДЛЯ ПРОДАВЦА АВТОМОБИЛЕЙ / АВТОСАЛОНА

- КВ по клиентским: мин 5% - 30% от стоимости перевозки автомобиля
- менеджер занят продажами, а не логистикой (а это подбор перевозчика, выяснение условий, проверка перевозчика, заключение договора)
- все оформляется документами, официально, с однозначно определенной ответственностью
- закреплен персональный “менеджер - логист”





ТАНДЕМ ТРЭК

Партнерская программа / аутсорсинг ЛОГИСТИКИ

Игорь Борисов / менеджер проекта



+7(499) 460 - 68 - 91



borisov.tandemtrack@gmail.com



[Перейти по ссылке](#)



ТАНДЕМ ТРЭК

Подробнее о ТАНДЕМ ТРЭК

МАРШРУТЫ ПЕРЕВОЗКИ ЧЕРЕЗ ТЕРМИНАЛЫ ТУДА И ОБРАТНО

Крым - Краснодар - Москва - Тюмень - Новосибирск - Артем (Владивосток)

Санкт-Петербург - Москва - Волгоград - Астрахань

Грозный - Ставрополь - Краснодар

Новый Уренгой - Сургут - Тюмень



[Перейти по ссылке](#)

И ЕЩЕ

ПЕРЕГОН ГРУЗОВИКОВ

тоже логистика



ТАНДЕМ ТРЭК

Перегон грузового транспорта своим ходом по РФ.

- Сформировали штат 80+ подрядных водителей по РФ по процессу отбора, который сами разработали и протестировали. Автоматизированные процессы
- Три уровня страхования: ОСАГО, КАСКО и страхование ответственности экспедитора. Мы отвечаем за состояние машин на протяжении всего пути следования независимо от их местонахождения.
- Время на подготовку - 7 дней. Можем работать с объемными заказами. Контроль груза в пути в режиме реального времени.



peregon.ttr@gmail.com



8 (800) 707-24-80